



الوحدة السابعة

سياسة المشاركة الاقتصادية





مخطط الورشة

مقدمة

01

المبادئ الأساسية لسياسة المشاركة الاقتصادية

02

الأنشطة المؤهلة للوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية

03

المشاركة الاقتصادية للمتعهد

04

الملاحق

09

المتابعة

05

المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية

06

مثال تطبيقي

07

الروابط ذات الصلة

08



01

مقدمة



تُعد سياسة المشاركة الاقتصادية إحدى الأدوات الممكنة لنمو الاقتصاد الوطني، وذلك من خلال خلق فرص استثمارية، وزيادة القدرات المحلية في القطاعات الإستراتيجية وفق آليات محددة؛ حيث تُطبَّق السياسة على جميع المشتريات الحكومية التي تساوي قيمة الواردات - من سلع وخدمات- فيها الحد الأدنى 100 مليون ريال، أو تتجاوزها.



التعريف بسياسة المشاركة الاقتصادية

يتم تطبيق سياسة المشاركة الاقتصادية على جميع المشتريات الحكومية التي تساوي قيمة الواردات فيها - من سلع وخدمات- 100 مليون ريال سعودي، أو تتجاوزها (يشار إليها بالحد الأدنى)؛ حيث ينشأ عنها التزامات مشاركة اقتصادية بنسبة 35% من قيمة الواردات من السلع والخدمات. لاستيفاء هذه الالتزامات، يجب على الشركات تنفيذ استثمارات نوعية في أنشطة اقتصادية محددة في السياسة بهدف خلق قيمة اقتصادية مضافة.





أهداف سياسة المشاركة الاقتصادية

تعزيز الاستفادة من المشتريات الحكومية من خلال توطيد الصناعات والخدمات النوعية.

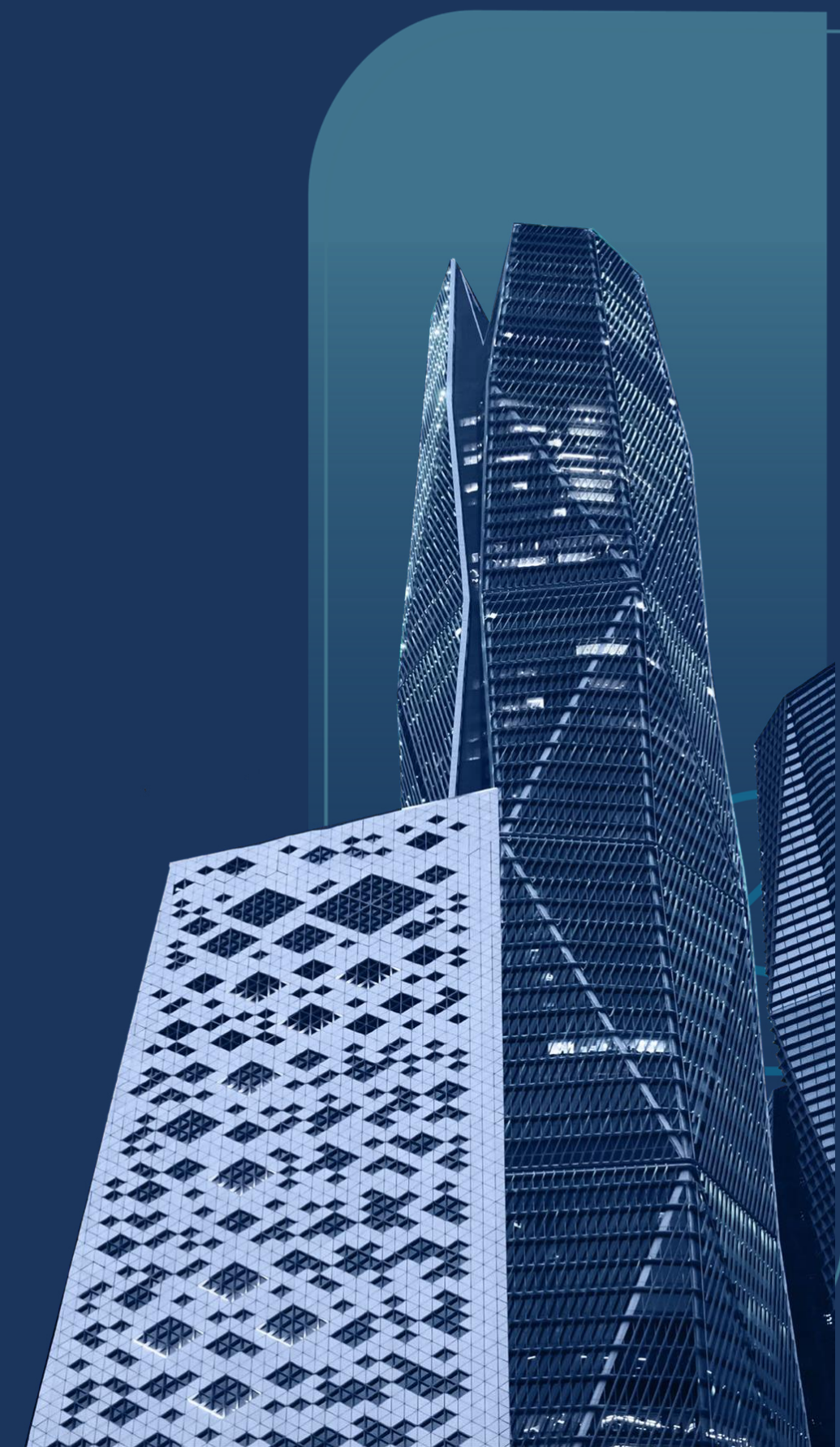
تعزيز المحتوى المحلي، ودعم البحث العلمي والتطوير.

تهيئة وتطوير قدرات وطنية صناعية وخدمية تسهم في التنمية الاقتصادية المستدامة.

نقل التقنية والمعرفة في المجالات الحيوية ذات الأولوية للاقتصاد الوطني.

المساهمة في تعزيز قدرات الشركات المحلية، وتأهيلها، والرفع من قدرتها التنافسية؛ لزيادة صادراتها ومساهمتها في سلاسل الإمداد العالمية.

تعزيز قدرات الموارد والمهارات البشرية من خلال التدريب والتطوير، ونقل المعرفة، وتوفير فرص عمل مستدامة.





تعريفات

تعريفات عامة

الجهات الحكومية

الوزارات والأجهزة الحكومية والهيئات والمصالح والمؤسسات العامة والأجهزة ذات الشخصية المعنوية العامة المستقلة.

الهيئة

هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية.

السياسة

سياسة المشاركة الاقتصادية.

العقد الرئيس

العقد المبرم بين الجهة الحكومية والمتعاقد.

التعهد

تعهد يقدمه المتعهد المحتمل لضمان الوفاء بالتزاماته التعهد بموجب عرض المشاركة الاقتصادية.



تعريفات

تعريفات عامة

التزامات المشاركة الاقتصادية

التزامات المتعهد المتعلقة ببرنامج المشاركة الاقتصادية والموضحة في الفقرة 2.5 من هذه السياسة.

المتعهد

الجهة المبرمة لعقد المشاركة الاقتصادية، سواء كانت للمتعاقد أو شركة تابعة له أو متعاقد من الباطن.

الانشطة المؤهلة

سبعة أنشطة يمكن للمتعهدين من خلالها تقديم مشاريع مشاركة اقتصادية للوفاء بالالتزامات القائمة.

عرض المشاركة الاقتصادية

وثيقة يقدمها المتنافس مع عرض سعره للمنافسة توضح الغرض من مشاريع المشاركة الاقتصادية وإمكانية نمو كل مشروع وتحدد مخرجاته والجداول الزمنية والموارد المطلوبة لتنفيذه

رصيد المشاركة الاقتصادية

القيمة المحتسبة من قبل الهيئة لأنشطة التي قام المتعهد بالوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية.



تعريفات

تعريفات عامة

الحد الأدنى	الحد الأدنى لقيمة الواردات من السلع و الخدمات المستوردة والذي يترتب عليه الالتزام بمتطلبات برنامج المشاركة الاقتصادية وفقا للفقرة 2.4 من هذه السياسة.
مضاعف المشاركة الاقتصادية	عامل رقمي يستخدم لتحديد رصيد المشاركة الاقتصادية الناتج عن القيام بنشاط مؤهل على النحو الذي تحدده الهيئة وفقاً لهذه السياسة.
عقد المشاركة الاقتصادية	العقد الذي تبرمه الهيئة مع المتعهد لتنفيذ التزامات المشاركة الاقتصادية وفقاً لعرض المشاركة الاقتصادية.
فترة استيفاء الالتزامات	هي فترة تمتد إلى 5 سنوات من توقيع عقد المشاركة الاقتصادية يجب على المتعهد خلالها استيفاء التزامات المشاركة الاقتصادية.
فائض رصيد المشاركة الاقتصادية	القيمة من رصيد المشاركة الاقتصادية التي تفوق التزامات المشاركة الاقتصادية.
مردود التنفيذ	القيمة المالية الفعلية الناتجة عن تنفيذ المشاريع ضمن اتفاقية المشاركة الاقتصادية المبرمة والتي يتم تقييمها من قبل الهيئة وفقاً للضوابط والمعايير المعتمدة



02

المبادئ الأساسية لسياسة المشاركة الاقتصادية



المبادئ الأساسية لسياسة المشاركة الاقتصادية

الاستدامة



سياسة المشاركة الاقتصادية تتضمن مشاريع يُراعى فيها تحقيق الاستدامة اقتصادياً وتشغيلياً من خلال مشروعات قابلة للاستمرار والنمو حتى بعد استيفاء التزامات المشاركة الاقتصادية.

السببية



يجب أن تكون مشاريع برنامج المشاركة الاقتصادية ناشئة من عقد رئيس .
على المتعهد أن يكون جاهزاً على تقديم ما يثبت أن المشروع ناتج بشكل مباشر عن الالتزام ببرنامج المشاركة الاقتصادية
يستثنى مما سبق، المشاريع التي قام المتعهد بتنفيذها مسبقاً وبناءً على موافقة الهيئة على احتساب رصيد هذه المشاريع مقابل التزامات مشاركة اقتصادية مستقبلية.

القيمة المضافة



سياسة المشاركة الاقتصادية تهدف الى خلق قيمة مضافة للاقتصاد المحلي من خلال الأنشطة المؤهلة
لذلك ينبغي أن يكون المتعهد قادراً على إثبات أن مشروع المشاركة الاقتصادية يضيف قيمة جديدة للاقتصاد المملكة.

المسؤولية



تقدّم الهيئة الدعم الكامل للمتعهد لإنجاز مشاريع المشاركة الاقتصادية إلا أن مسؤولية الوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية تقع على عاتق المتعهد فقط، وذلك أمام الهيئة، في إطار الشروط المتفق عليها.

المنفعة المتبادلة



على مشروع المشاركة الاقتصادية ألا يتضمن أي نوع من التكاليف الإضافية في عقد الشراء الرئيس.
في نفس الوقت، بأن يعود بالنفع على اقتصاد المملكة والمستفيدين المحليين والمتعهد.

المشاركة الاقتصادية المباشرة



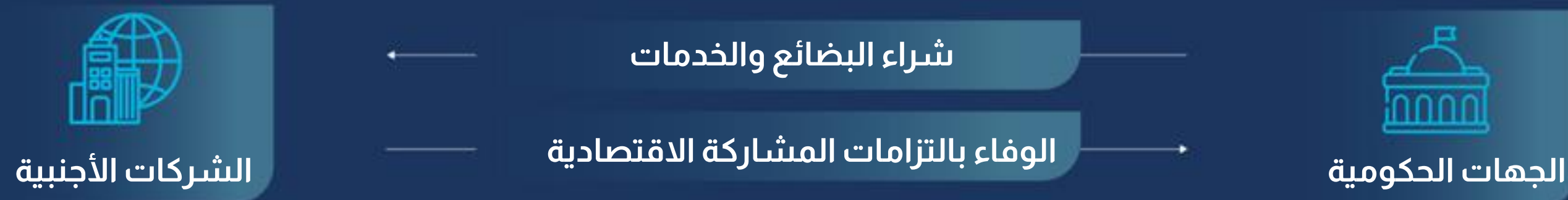
تمنح الهيئة الأولوية في عرض المشاركة الاقتصادية للمشاريع المباشرة التي ترتبط بشكل مباشر بالقطاع أو الصناعة التي نشأ منها العقد الرئيس.



نطاق سياسة المشاركة الاقتصادية

تطبيق السياسة

مباشر



جميع المشتريات الحكومية التي يتم إبرامها مع شركة أجنبية ويتم تمويلها من الموارد المالية الحكومية: والتي تعادل أو تتجاوز قيمة السلع أو الخدمات المستوردة فيها 100 مليون ريال سعودي.

عن طريق وسيط



جميع المشتريات الحكومية التي يتم إبرامها مع شركة محلية ويتم تمويلها من الموارد المالية الحكومية:

ترابطها عقد مقاوله من الباطن مع شركة أجنبية تعادل أو تتجاوز قيمة السلع أو الخدمات المستوردة فيها 100 مليون ريال سعودي. وفي حالة تعاقد الوكيل المحلي أو الشركة المحلية من الباطن مع العديد من الشركات الأجنبية، فسيتم تطبيق الحد الأدنى على كل متعاقد من الباطن بشكل منفصل



03

الأنشطة المؤهلة للمتعهدين للوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية



الأنشطة المؤهلة للمتعهدين للوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية



تتيح سياسة المشاركة الاقتصادية للمتعهدين تنفيذ الالتزامات، وتحقيق المتطلبات من خلال تنفيذ مشاريع تقع ضمن الأنشطة الموضحة أدناه بهدف زيادة الناتج المحلي الإجمالي:

من خلال ضخ رأس المال، وتخصيصه لتأسيس أو توسعة أو ترقية منشأة صناعية أو خدمية.

قيمة مضاعف الاستثمار من 1-3

تعزيز القدرات الصناعية المحلية وتطويرها، وتوطين صناعات وخدمات جديدة، وتمكين المستفيدين المحليين من تقديم سلع وخدمات نوعية ضمن مجال نشاطهم.

قيمة مضاعف توطين الصناعة او الخدمات من 0.50 إلى 2.

شراء المنتجات والخدمات المحلية باعتبارها جزءًا من اتفاقية تجارية بين المستفيد المحلي والمتعهد.

قيمة مضاعف التعاقد من الباطن هو 1.

شراء سلع وخدمات محلية من قبل الشركات الأجنبية لتصديرها، وفتح أسواق جديدة للمنتجات الوطنية للدخول في سلاسل الإمداد العالمية.

قيمة مضاعف تنمية الصادرات من 0.50 وحتى 3.

الاستثمار



توطين الصناعة
أو الخدمات



التعاقد من
الباطن



تنمية
الصادرات





الأنشطة المؤهلة للمتعهدين للوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية



تتيح سياسة المشاركة الاقتصادية للمتعهدين تنفيذ الالتزامات، وتحقيق المتطلبات من خلال تنفيذ مشاريع تقع ضمن الأنشطة الموضحة أدناه بهدف زيادة الناتج المحلي الإجمالي:

إجراء الأبحاث التطبيقية وفق إطار منظم بهدف اكتشاف حل لمشكلة محددة أو تطوير منتج جديد، وتنفذ داخل المملكة بهدف تلبية احتياجات قطاعات إستراتيجية وطنية.

قيمة مضاعف البحث والتطوير هو 3.

توفير التقنيات والأساليب الفنية، وتقديم التدريب والمساعدة الفنية المتعلقة بها للمستفيدين المحليين.

قيمة مضاعف نقل التقنية من 0.50 وحتى 3.

نقل المعرفة الفنية والتقنية الى المستفيد المحلي، ويرتبط ذلك بجميع الأنشطة، وآليات التعاون التي تعزز من الإمكانيات الوطنية.

قيمة مضاعف نقل المعرفة من 0.50 وحتى 2.

البحث
والتطوير



نقل التقنية



نقل المعرفة





04

مشروع المشاركة الاقتصادية للمتعهد



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التقديم للمنافسة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



جميع المنافسات التي تتضمن التزام المشاركة الاقتصادية في كراسة الشروط والمواصفات يلتزم مقدم العطاء بالتالي:

إذا كانت قيمة الواردات من خدمات أو سلع أقل من 100 مليون ريال سعودي

فإن مقدم العطاء يلتزم بتقديم تعهد التزام المشاركة الاقتصادية موقع ومختوم.

إذا كانت قيمة الواردات تعادل أو تتجاوز من خدمات أو سلع 100 مليون ريال سعودي

فإن مقدم العطاء يلتزم بتقديم:

تعهد التزام المشاركة الاقتصادية موقع ومختوم.

عرض المشاركة الاقتصادية:

هو وثيقة يقدمها المتنافس مع عرض سعره للمنافسة توضح الغرض من مشاريع المشاركة الاقتصادية وإمكانية نمو كل مشروع وتحديد مخرجاته والجداول الزمنية والمواد المطلوبة لتنفيذه.

إضافة إلى ذلك، يجب أن يتضمن عرض المشاركة الاقتصادية على المشاركة الاقتصادية المباشرة ما لم يكن هناك ما يبرر غير ذلك، ويمكن لمقدم العطاء تقديم عرض المشاركة الاقتصادية المستند على المشاركة الاقتصادية غير المباشرة إذا تم الاتفاق على ذلك وأخذ الموافقة مسبقاً.



مرحلة التقديم
للمنافسة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التقديم للمنافسة

التعهد



هو التزام مكتوب يوقعه المتنافس عند تقديم العرض الخاص بالعقد الرئيس للوفاء بالتزاماته الخاصة بسياسة المشاركة الاقتصادية.

يتم تقديم التعهد خلال مرحلة تقديم العطاء وفق ماتتضمنه الكراسة مهما كانت قيمة المنتجات المستوردة: في حال أن قيمة المنتجات المستوردة تساوي أو تتجاوز 100 مليون ريال سعودي، يرفق نموذج التعهد مع عرض المشاركة الاقتصادية في ظرف منفصل. في حال كانت قيمة المنتجات المستوردة أقل من 100 مليون ريال سعودي فيتم تقديم التعهد في ظرف منفصل لوحده بعد توقيعه وختمه.

في حال كان مقدم العرض الرئيس شركة محلية أو وكيلًا محليًا، فيتم تعبأة التعهد وختمه من قبل المتعاقدين من الباطن (الشركات الأجنبية) الذين سيكونون المتعهدين فيما بعد.

4.3 نموذج التعهد

هذا التعهد هو التزام من _____ ببرامج المشاركة الاقتصادية بناءً على،

- رقم المنافسة،
- تعريف عن الأعمال والخدمات،
- المتعهد، عنوان العمل، رقم الجوال والبريد الإلكتروني،

يجب أن يوقع المتعهد المحتمل هذا التعهد

1. الأحكام التمهيدية.

1.1 يكون للأحكام والمصطلحات المستخدمة في هذا التعهد المعاني المبينة له في سياسة المشاركة الاقتصادية ("السياسة") ما لم يقتض السياق خلاف ذلك.

1.2 تطبيق أحكام السياسة فيما لم يرد فيه نص في هذا التعهد.

2. نظرة عامة عن برنامج المشاركة الاقتصادية.

2.1 تحتسب التزامات المشاركة الاقتصادية بناءً على نسبة الواردات من خدمات أو سلع من قيمة العقد الرئيس، ويجب على المتعهد الالتزام بمتطلبات برنامج المشاركة الاقتصادية في حال كانت قيمة الواردات من خدمات أو سلع تساوي أو تتجاوز الحد الأدنى الرئيس المحدد بمئة مليون (100,000,000) ريال سعودي.

2.2 إن الحد الأدنى لقيمة التزامات المشاركة الاقتصادية لأي عقد مشتريات حكومية تطبق عليه السياسة هو 35% من قيمة الواردات من خدمات أو سلع.

2.3 للوفاء بالتزامات برنامج المشاركة الاقتصادية، ستبهر هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية ("الهيئة") والمتعهد عقد مشاركة اقتصادية يحدد الأنشطة المؤهلة ضمن البرنامج بموجب السياسة والتي تتضمن، الاستثمار، نقل التقنية، نقل المعرفة، تنمية الصادرات، البحث والتطوير، توطيد التصنيع أو الخدمات، والتعاقد من الباطن.

2.4 إن فترة الوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية محددة بخمس سنوات تبدأ من تاريخ توقيع العقود ذات الصلة مع الهيئة.

3. متطلبات الهيئة

3.1 لتطبيق برنامج المشاركة الاقتصادية بطريقة فعالة، يجب على مقدمي العطاءات تقديم عرض المشاركة الاقتصادية مع تقديم العرض الرئيس في حال توافرت الشروط المحددة في الفقرة رقم 2 من هذه الاتفاقية.

3.2 يجب تقديم عرض المشاركة الاقتصادية المقترح كجزء من العرض المقدم على منافسة العقد الرئيس، ويتم تقييمه من الهيئة قبل إبرام العقد الرئيس، ويجب أن يتضمن عرض المشاركة الاقتصادية الغرض من مشاريع المشاركة الاقتصادية، وإمكانية نمو كل مشروع وتحديد مخرجاته والجدول الزمني والموارد المطلوبة للتنفيذ. كما يجب أن يحدد عرض المشاركة الاقتصادية دور والتزامات المتعهد والشركاء المحليين بشكل واضح. عندما يتضمن مشروع للمشاركة الاقتصادية مشاركة شركات أخرى غير المتعهد، يجب أن يكون عرض المشاركة الاقتصادية مصحوبًا بخطاب رسمي من تلك الشركات يشير إلى دعمها والتزامها بالمشاركة في المشروع. ويجب أن يتضمن عرض المشاركة الاقتصادية المعلومات التالية عن المتعهد والجهات الأخرى المشاركة (إن وجدت):

- معلومات عن الجهات الأخرى المشاركة (إن وجدت).
- الهيكل التنظيمي للمتعهد والجهات الأخرى المشاركة (إن وجدت).
- تفاصيل عن طرق التمويل المشاريع المفترقة ضمن العرض.
- دراسة المردود المادي لفترة المشروع ورسيد المشاركة الاقتصادية المتوقع تحقيقه ضمن الجدول الزمني المحدد للمشروع.
- عدد الوظائف الدائمة المتوقعة.
- إظهار الالتزام بمبادئ سياسة المشاركة الاقتصادية.

3.3 يجب على المتعهدين المحتملين استخدام النموذج المرفق ضمن وثيقة السياسة لإعداد عرض المشاركة الاقتصادية.

3.4 يجب على المتعهدين المحتملين توقيع هذا التعهد وتقديمه مع العرض الرئيس في نفس الوقت.



المشاركة الاقتصادية للمتعهد مرحلة التقديم للمنافسة

عرض المشاركة الاقتصادية

01. نظرة عامة:

يقدم المتعهد في عرض مشروع المشاركة الاقتصادية ملخص تنفيذي يعرض مشروع واحد أو أكثر من الأنشطة الاقتصادية المزمع تقديمها في عرض المشاركة الاقتصادية الخاص بهم: نقل التقنية، نقل المعرفة، الاستثمار، تنمية الصادرات، البحث والتطوير، توطيد الصناعات أو الخدمات، التعاقد من الباطن يجب أن يوضح المتعهد في النظرة العامة القيمة الاجمالية للاستثمار من خلال عرضها في جدول يوضح فيه إجمالي قيمة الرصيد لمشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة من قبل المتعهد.

02. مبادئ توجيهية عامة:

يمكن للمتعهد المحتمل أن يعرض مشروعًا واحدًا أو أكثر من مشاريع المشاركة الاقتصادية التي تتضمن أنشطة اقتصادية مختلفة عن طريق ملء الجداول ذات الصلة وتقديم المستندات الداعمة، كما أن هناك خمسة جوانب رئيسية يجب أخذها في الاعتبار في المشروع وهي:

- **نبذة عن المشروع:** إعطاء وصف واضح عن كل مشروع مقترح والأهداف المتوقعة تحقيقها.
- **الفعالية:** وصف التأثير المتوقع عند تنفيذ المشروع.
- **الشروط:** وصف عن الشروط والاحتياجات الأساسية لنجاح المشروع.
- **فترة التنفيذ:** وصف مدة كل مرحلة.
- **طريقة التنفيذ:** وصف تفصيلي لطريقة تنفيذ المشروع والجهات المشاركة.

4.2 نموذج عرض المشاركة الاقتصادية

1. نظرة عامة

يتم توفير نموذج عرض مشروع المشاركة الاقتصادية لمقدمي العروض لعرض آليات المشاركة الاقتصادية المختلفة التي سيتم تضمينها في عرض المشاركة الاقتصادية الخاص بهم. نقل التقنية، نقل المعرفة، الاستثمار، تنمية الصادرات، البحث والتطوير، توطيد الصناعات أو الخدمات، التعاقد من الباطن. كما يمكن للمتعهد المحتمل أن يعرض مشروعًا واحدًا أو أكثر من مشاريع المشاركة الاقتصادية التي تتضمن آليات مختلفة عن طريق ملء الجداول ذات الصلة في هذا المستند وتقديم المستندات ذات الصلة الواردة في الدليل الإرشادي لكل تقنيات المشاركة الاقتصادية.

يجب أن يعرض هذا الجدول إجمالي قيمة الرصيد لمشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة.

مشروع المشاركة الاقتصادية	عدد المشاريع المقترحة	رصيد مشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة
نقل التقنية		
نقل المعرفة		
الاستثمار		
تنمية الصادرات		
البحث والتطوير		
التوطيد		
التعاقد من الباطن		
إجمالي المشاريع المقترحة		

2. مبادئ توجيهية عامة

- هناك خمسة جوانب رئيسية يجب أخذها في الاعتبار قبل ملء النماذج:
- نبذة عن المشروع: إعطاء وصف واضح عن كل مشروع مقترح والأهداف المتوقعة تحقيقها.
 - الفعالية: وصف التأثير المتوقع عند تنفيذ المشروع.
 - الشروط: وصف عن الشروط والاحتياجات الأساسية لنجاح المشروع.
 - فترة التنفيذ: وصف مدة كل مرحلة.
 - طريقة التنفيذ: وصف تفصيلي لطريقة تنفيذ المشروع والجهات المشاركة.

3. معلومات عن المشروع

يجب على المتعهدين المحتملين توفير جدول خاص عن كل مشروع مقترح.

اسم المشروع:

الجهة المحلية المشاركة في المشروع

#	الشاط	الوصف التفصيلي للشاط	القيمة المتوقعة لتحقيقها	المضاعف	رصيد المشاركة الاقتصادية المقترح



المشاركة الاقتصادية للمتعهد مرحلة التقديم للمنافسة

عرض المشاركة الاقتصادية



03. معلومات عن المشروع:

يجب على المتعهدين المحتملين توفير جدول خاص عن كل مشروع مقترح على حدى من خلال ذكر أسم المشروع ودور المتعهد والجهة المحلية المستفيدة من المشاركة الاقتصادية في المشروع ونوع النشاط الاقتصادي والوصف التفصيلي لكل نشاط والقيمة الاستثمارية والمضاعف المقترح ورصيد المشاركة الاقتصادية للمشروع بشكل واضح، في حال تضمن مشروع المشاركة الاقتصادية مشاركة جهات أخرى غير المتعهد، يجب أن يكون العرض مصدوبًا بخطاب رسمي من تلك الجهات، يشير إلى دعمها والتزامها بالمشاركة في المشروع.

04 . فترة استيفاء التزامات المشاركة الاقتصادية:

فترة الوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية محددة بخمس سنوات تبدأ من تاريخ توقيع عقد المشاركة الاقتصادية، إضافة الى ذلك، يُمنح المتعهد سنة إضافية ليتمكن من تقديم أي أدلة أو مستندات لإثبات تحقيق الوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية. أيضا، المدة المحددة غير مرتبطة بالخط الزمني لتنفيذ العقد الرئيس.

4.2. نموذج عرض المشاركة الاقتصادية

1. نظرة عامة

يتم توفير نموذج عرض مشروع المشاركة الاقتصادية لمقدمي العروض لعرض آليات المشاركة الاقتصادية المختلفة التي سيتم تضمينها في عرض المشاركة الاقتصادية الخاص بهم. نقل التقنية، نقل المعرفة، الاستثمار، تنمية الصادرات، البحث والتطوير، توظيف الصناعات أو الخدمات، التعاقد من الباطن. كما يمكن للمتعهد المحتمل أن يعرض مشروعًا واحدًا أو أكثر من مشاريع المشاركة الاقتصادية التي تتضمن آليات مختلفة عن طريق ملء الجدول ذات الصلة في هذا المستند وتقديم المستندات ذات الصلة الواردة في الدليل الإرشادي لكل تقنيات المشاركة الاقتصادية.

يجب أن يعرض هذا الجدول إجمالي قيمة الرصيد لمشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة.

مشروع المشاركة الاقتصادية	عدد المشاريع المقترحة	رصيد مشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة
نقل التقنية		
نقل المعرفة		
الاستثمار		
تنمية الصادرات		
البحث والتطوير		
التوظيف		
التعاقد من الباطن		
إجمالي المشاريع المقترحة		

2. مبادئ توجيهية عامة

- هناك خمسة جوانب رئيسية يجب أخذها في الاعتبار قبل ملء النماذج:
- نبذة عن المشروع: إعطاء وصف واضح عن كل مشروع مقترح والأهداف المتوقعة تحقيقها.
 - الفعالية: وصف التأثير المتوقع عند تنفيذ المشروع.
 - الشروط: وصف عن الشروط والاحتياجات الأساسية لنجاح المشروع.
 - فترة التنفيذ: وصف مدة كل مرحلة.
 - طريقة التنفيذ: وصف تفصيلي لطريقة تنفيذ المشروع والجهات المشاركة.

3. معلومات عن المشروع

يجب على المتعهدين المحتملين توفير جدول خاص عن كل مشروع مقترح.

أسم المشروع:

الجهة المحلية المشاركة في المشروع

#	النشاط	الوصف التفصيلي للنشاط	القيمة المتوقعة تحقيقها	المضاعف	رصيد المشاركة الاقتصادية المقترح



سياسة المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التقديم للمنافسة

رصيد المشاركة الاقتصادية

مضاعف رصيد المشاركة الاقتصادية عامل رقمي يستخدم لتحديد رصيد المشاركة الاقتصادية المقترح عن القيام بنشاط مؤهل على النحو الذي تحدده الهيئة وفقاً لسياسة المشاركة الاقتصادية. تتراوح قيم المضاعف الذي يمنح للمتعهد بين (0.5 و 3) حسب ما يحققه من قيمة مضافة للاقتصاد الوطني.

رصيد المشاركة الاقتصادية المقترح هو القيمة التقديرية للمشاريع التي يعرضها المتعهد ضمن نموذج المشاركة الاقتصادية، قبل اعتمادها من الهيئة، ويحتسب بناءً على إجمالي المشاريع المقترحة خلال الفترة الزمنية المقترحة.

رصيد المشاركة الاقتصادية المحتسب هو القيمة المحتسبة من قبل الهيئة من إجمالي جميع مشاريع الأنشطة التي قام بها المتعهد للوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية خلال الفترة الزمنية المتفق عليها.

تشجع الهيئة المتعهدين على تنفيذ مشاريع محددة تتناسب مع توجهات المملكة من خلال منح رصيد إضافي يضاف إلى قيمة المضاعف (0.5 إلى 1) في حال التزام المتعهدين بتنفيذ مشاريع المشاركة الاقتصادية حسب توجيهات الهيئة

يحسب رصيد المشاركة الاقتصادية الإجمالي لجميع مشاريع الأنشطة المؤهلة التي يقوم بها المتعهد خلال الفترة الزمنية المتفق عليها حسب المعادلة:

رصيد مشروع المشاركة الاقتصادية = قيمة المشروع في كل نشاط مؤهل X المضاعف
رصيد المشاركة الاقتصادية الإجمالي = مجموع الرصيد من مشاريع المشاركة الاقتصادية في جميع الأنشطة.

الأنشطة المؤهلة	قيمة المضاعف
توطين الصناعة أو الخدمات	2-0.5
التعاقد من الباطن	1
نقل التقنية	3-0.5
نقل المعرفة	2-0.5
الاستثمار	3-1
تنمية الصادرات	3-0.5
البحث والتطوير	3
رصيد إضافي يضاف إلى قيمة المضاعف	
ستحدد الهيئة فئة الرصيد الإضافي	(+0.5) - (+1)



المشاركة الاقتصادية للمتعهد مرحلة التقديم للمنافسة

الحالات الخاصة

01. غموض في قيمة الواردات

إذا لم تُحدد قيمة الواردات بدقة عند الطرح، تلتزم الجهة الحكومية بإخطار الهيئة. في حال تجاوزت القيمة فعليًا 100 مليون ريال، يتم تطبيق السياسة بأثر لاحق على المتعهد، ويلتزم بتقديم العرض حينها، وعند الترسية يتم تحديد قيمة الواردات الفعلية حسب جدول الاسعار المقدم من قبل المتعهد

02. مشاركة أطراف أخرى:

يسمح بمشاركة طرف ثالث (مثل شركة تابعة أو شريك من الباطن) في تنفيذ مشروع المشاركة الاقتصادية. يجب الحصول على موافقة الهيئة على الطرف المنفذ. المتعهد الرئيس يبقى المسؤول الوحيد أمام الهيئة عن الالتزام كاملاً.

03. فائز الرصيد:

إذا تجاوز المتعهد قيمة الالتزام المحدد له في العقد، يمكنه الاحتفاظ بالفائز لمدة 5 سنوات من تاريخ صدور موافقة الهيئة النهائية للوفاء بالتزامات المشاركة الاقتصادية. يتم استخدام هذا الرصيد في منافسات مستقبلية، بشرط موافقة الهيئة.



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة الترسية

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



بعد إصدار الترسية الأولية من الجهة الحكومية، تتولى الهيئة:

العمل مع المتعهد لتحديد قيمة الواردات وذلك من خلال مشاركة جداول الأسعار الذي تم تقديمه من قبل المتعهد وربطها مع الشركات المصنعة.

بناء عرض المشاركة الاقتصادية: يتم تقييم ومراجعة عرض المشاركة الاقتصادية من قبل الهيئة وتقوم الهيئة بالتواصل مع مقدم العطاء -إذا لزم الأمر- ليتم بناء العرض النهائي لعرض المشاركة الاقتصادية ليتم البدء بإجراءات توقيع عقد المشاركة الاقتصادية

تستغرق مدة بناء عرض المشاركة الاقتصادية الى مدى تجاوب المتعهد بتسليم العرض النهائي وتقديم المستندات ذات الصلة والموافقة عليه من قبل الهيئة، ليتم البدء بإجراءات توقيع عقد المشاركة الاقتصادية

في حال لم تتجاوز قيمة الواردات الحد الأدنى المنصوص عليه في السياسة، لا يتم تطبيق التزامات السياسة على المتعهد ويتم اشعار الجهة الحكومية بإمكانية المضي في توقيع العقد.



مرحلة
الترسية



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة توقيع العقد

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



على المتعاقد وخلال مرحلة توقيع العقد أن يقوم بالتالي:

التوقيع على عقد المشاركة الاقتصادية يتم قبل أو في نفس وقت توقيع العقد الرئيسي.
يتم اشعار الجهة الحكومية لتوقيع العقد الرئيس مع المتعهد.

تقديم ضمان التنفيذ في غضون 30 يومًا من توقيع عقد المشاركة الاقتصادية.

يجب ربط ضمان التنفيذ بعقد المشاركة الاقتصادية على أن يكون منفصلاً عن أي ضمان آخر يقدمه المتعهد.
وتبلغ قيمة ضمان التنفيذ ما يعادل 15 % من قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية



مرحلة
توقيع العقد



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة توقيع العقد

عقد المشاركة الاقتصادية



عقد يوقع قبل توقيع العقد الرئيس يحدد قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية الخاصة بالمتعهد بناء على سياسة المشاركة الاقتصادية.

يوضح عقد المشاركة الاقتصادية الأنشطة المؤهلة ورصيد المشاركة الاقتصادية الذي سيُمنح مقابل إنجاز كل نشاط بناء على العرض المقدم من المتعهد.

يشير عقد المشاركة الاقتصادية الى آلية المتابعة التي ستُطبَّق خلال مدة سريان الاتفاقية.

يتضمن عقد المشاركة الاقتصادية أيضا ملحقات تحتوي على وثيقة إثبات رصيد المشاركة الاقتصادية مقابل القيام بمشاريع ضمن الأنشطة المؤهلة المحددة.

Confidential - سري

ECONOMIC PARTICIPATION CONTRACT

عقد المشاركة الاقتصادية

بمعاونة وتوفيقه - إنه في يوم [Date] بتاريخ [Date] تم إبرام عقد المشاركة الاقتصادية هذا ("العقد") بمدينة الرياض في المملكة العربية السعودية بين كل من:

الطرف الأول: هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية، منشأة عامة/أفراد

عبد الرحمن بن عبدالله السماري
المحتوى المحلي والمشتريات العامة
الوحدة (2) رقم الحلي (2877) 3
برقم هاتف (966) 118387777
(6686)، البريد الإلكتروني (hac)
هذا العقد بـ "الهيئة"

الطرف الثاني: [اسم المتعهد] (شركة) مؤسس
والنواح المعمول بها في [الدولة]
[الترخيص التجارية/التسجيل] [الترخيص التجارية/التسجيل]
الجنسية [الجنسية] وذلك بموجب
[بصفته] بخلاف بالتوقيع على
الدائم [Date] هاتف [Date] صندوق
الإلكتروني [Date] وبشار إليه في هـ

ويشار إلى الهيئة والمتعهد مجتمعين بـ "الطرفين" أو
تجويد
الحياتيات:
(أ) حيث ترغب الهيئة في تنويع الاقتصاد
للتغلب بمستوى النمو والتنوع الاقتصادي
("المصلحة").
(ب) وحيث تضمنت سياسة المشاركة الاقتصادية
المتضمنين بالوفاء لالتزامات المشاركة
مقدور المشتريات الحكومية الخاصة
ممارسة نشاط اقتصادي في المملكة
للمعرفة أو الاستثمار أو تنمية الموارد
الأعمال أو التعاقد من الباطن.

اسم المشروع: [Date]
رقم العقد: [Date]
تاريخ توقيع العقد: [اليوم والتاريخ والمدينة]
Date: [Day, Date, and City]

Economic Participation Contract

عقد المشاركة الاقتصادية

Page 1 of 20



سياسة المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



في حال توقيع العقد

يقوم المتعهد بتقديم خطة زمنية ومالية تفصيلية للهيئة خلال مدة أقصاها شهر من تاريخ توقيع عقد المشاركة الاقتصادية، ويتم ترشيح فرق عمل مشتركة بين الهيئة والمتعهد والمستفيد المحلي -وفق ما تراه الهيئة - على مستويين تنفيذي وإشرافي لغرض متابعة التنفيذ.

في حال لم يتم توقيع العقد

يقوم المتعهد بتحديث بنود جدول الأسعار وذلك للمشتريات المحلية والمستوردة بحسب الشركات المصنعة وبلد المنشأ وقيمة كل بند مع تحديد المشتريات المحلية والمستوردة حتى انتهاء العقد.

في حال زيادة أو تخفيض قيمة العقد الرئيس سيتم تعديل قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية لتعكس هذه الزيادة أو التخفيض، وعلى الجهة الحكومية والمتعهد إخطار الهيئة بأي تعديل على عقد المشتريات الحكومية قد يكون مؤثراً على قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية.



التنفيذ
والمتابعة



05

المتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



متابعة أعمال عقد المشاركة الاقتصادية وفق مستويين:

المستوى التنفيذي:

يتم تسمية ممثلي المستوى التنفيذي لكل طرف، لمتابعة عقد المشاركة الاقتصادية، ويجتمع الفريق -بشكل دوري حسب آلية المتابعة الخاصة بالعقد- للقيام بالمهام التالية:

متابعة المشاريع بشكل دوري، ويشمل ذلك القيام بزيارات ميدانية لمواقع المشاريع متى رأت الهيئة حاجة لذلك.

تسليم التقارير الدورية وفق النماذج المعتمدة لدى الهيئة.

الرفع بالتوصيات والتحديات للمستوى الإشرافي.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



المستوى الإشرافي:

يتم تسمية ممثلي المستوى الإشرافي، ويُشكل الفريق برئاسة الهيئة وعضوية المتعهد، ويجتمع بحسب الحاجة وفق آلية المتابعة الخاصة بالعقد، ويقوم بالمهام التالية:

مناقشة التقارير الدورية.

مناقشة سير الأعمال الخاصة بالمشاريع وإعطاء التوجيهات الفنية والإدارية اللازمة.

يتم ترشيح ممثلي المتعهد (والمستفيد المحلي -إن وجد) في جميع المستويات بإرسال أسماء الممثلين إلى الهيئة خلال (5) أيام عمل من استلام طلب الترشيح.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد مرحلة التنفيذ والمتابعة

الاجتماعات الدورية

يجب على المتعهد حضور اجتماع دوري مع الهيئة يتم خلاله مناقشة التقدم المحقق في تنفيذ مشاريع المشاركة الاقتصادية.

التقارير الدورية

تعد تقارير دورية يسلمها المتعهد تتضمن الأدلة والمستندات ذات العلاقة للهيئة التي تثبت أن التزامات المشاركة الاقتصادية قد نُفُذت وفقًا للمراحل الرئيسية المتفق عليها.



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



إعداد وتسليم التقارير الدورية

تسلّم التقارير -باللغة العربية- من قبل المتعهد حسب النماذج التي سيتم مشاركتها من قبل الهيئة. يقوم ممثلي المتعهد بتقديم تقرير دوري بحسب آلية المتابعة الخاصة بالعقد، وفق النموذج المعد من الهيئة.

يتضمن التقرير البيانات التالية:

• المبالغ المالية المصروفة خلال المدة الزمنية المنصرمة.

• ملخص للوضع الحالي للمشاريع وما تم إنجازه خلال فترة التقرير.

• أي معلومات أخرى تراها الهيئة ضرورية.

• قياس نسبة الالتزام للمشاريع.

بعد ذلك، تقوم الهيئة بمراجعة التقرير، ولها طلب الإيضاحات على التقرير وتدقيق جميع المستندات المقدمة والتحقق منها وطلب أي تفاصيل ووثائق في أي وقت، ويجوز للهيئة الاستعانة بطرف ثالث لأغراض التدقيق والمتابع. -إن وجدت-.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



طلبات التغيير بحسب آلية المتابعة الخاصة بالعقد:

تتم إجراءات طلبات التغيير من خلال عدة مراحل كما هو موضح أدناه:

يقوم المتعهد برفع طلب التغيير للهيئة بالمواءمة مع ممثل (المستفيد المحلي - إن وجد).

يتم مراجعة الطلب من قبل الهيئة وإبداء الملاحظات والمرئيات - إن وجدت -.

بعد الحصول على موافقة الهيئة على طلب التغيير، يلتزم المتعهد باستكمال التزاماته المالية والفنية الناتجة عن طلب التغيير.

* في حال رفض الهيئة طلب التغيير، على المتعهد أن يلتزم باستكمال التزاماته المالية والفنية كما هو مقرر بالخطط التفصيلية.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



مطالبات رصيد المشاركة الاقتصادية:

يتم تقديم طلبات احتساب مردود التنفيذ من قبل المتعهد، ويتم استكمال إجراءات احتساب مردود التنفيذ من خلال عدة مراحل كما هي موضحة أدناه:

بعد إنجاز مرحلة رئيسية من مراحل المشاريع ضمن الاتفاقية، يقوم المستفيد المحلي أو المتعهد في حال عدم وجود مستفيد محلي بتعبئة نموذج إقرار إنجاز مرحلة رئيسية وإرساله إلى الهيئة مع إرفاق كافة المستندات الداعمة له، على أن يتضمن الآتي:

- بيان بما تمّ صرفه خلال الدفعة موضع الإنجاز سيتم احتساب رصيد المشاركة للمبالغ المصروفة فقط من قبل المتعهد أو المستفيد المحلي - إن وجد.
- أي مساهمة أو خدمة إضافية يقدمها المتعهد للمستفيد المحلي وفق نطاق النشاط المؤهل.

يقوم المتعهد بتقديم نموذج احتساب مردود التنفيذ وإرساله إلى الهيئة.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



مطالبات رصيد المشاركة الاقتصادية:

بعد استلام النماذج النهائية لنموذج إنجاز مرحلة رئيسية ونموذج احتساب مردود التنفيذ ومستنداتهم الداعمة، يتم مراجعة الطلب من قبل الهيئة وإبداء الملاحظات والمرئيات (إن وجدت).

سيتم احتساب رصيد المشاركة الاقتصادية استناداً على المبالغ المصروفة لتنفيذ المرحلة موضع الإنجاز (لا يستند بالمبالغ المحولة في احتساب رصيد المشاركة الاقتصادية والمبالغ المرصودة).

بعد مراجعة طلب احتساب مردود التنفيذ من قبل الهيئة وعدم وجود ملاحظات على الطلب، يتم إصدار شهادة إتمام التنفيذ للمرحلة المكتملة.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



إثبات الرصيد المستحق:

يجوز للهيئة الاستعانة بطرف ثالث لأغراض التدقيق والمتابعة. ولن يتم منح رصيد المشاركة الاقتصادية للمتعهد إلا بعد موافقة الهيئة على استكمال التزامات المشاركة الاقتصادية.

تحتفظ الهيئة بحقها في إلغاء أي رصيد مشاركة اقتصادية إذا توفرت معلومات لاحقاً تشير تساؤلات حول دقة و صلاحية الأدلة والمستندات التي تم على أساسها منح رصيد المشاركة الاقتصادية سابقاً .



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



البيان النهائي:

يلتزم المتعهد بإعداد التقرير النهائي خلال (15) خمسة عشر يوم عمل من تاريخ الانتهاء من جميع المراحل ضمن المشروع بحسب ما ورد في العرض الفني، ويبيّن فيه المخرجات ومدى التزامه بمتطلبات برنامج المشاركة الاقتصادية.

تراجع الهيئة هذا التقرير، كما يحق لها طلب الإيضاحات وتدقيق جميع المستندات المقدمة من المتعهد والتحقق منها وطلب أي تفاصيل أو معلومات أو وثائق إضافية لإثبات رصيد المشاركة الاقتصادية، ويجوز للهيئة الاستعانة بطرف ثالث لأغراض التدقيق والمتابعة، والتعديل على التقرير.

الموافقة النهائية:

توافق الهيئة على البيان النهائي للمشروع بعد تقديم جميع المستندات والأدلة من قبل المتعهدين وبإمكان الهيئة طلب زيارة مواقع مشاريع المشاركة الاقتصادية للتأكد من الوفاء بالتزاماتهم.

تحتفظ الهيئة بحقها في متابعة تطورات تنفيذ مشاريع المشاركة الاقتصادية وإجراء مراجعات لأدائها، والقيام بزيارة الموقع متى رأت حاجة لذلك. ويكمن الغرض من زيارة الموقع التحقق من حالة تنفيذ المشروع وأي أنشطة تشغيلية مرتبطة به.



التنفيذ
والمتابعة



المشاركة الاقتصادية للمتعهد

مرحلة التنفيذ والمتابعة

التنفيذ والمتابعة



مرحلة توقيع العقد



مرحلة الترسية



مرحلة التقديم للمنافسة



احكام عامة:

يحق للهيئة مراجعة وتدقيق جميع المستندات والأدلة المقدمة والتحقق منها وفق الإجراءات التي تعتمدها الهيئة.

يلتزم المستفيد المحلي -إن وجد- ، بتطبيق نظام المنافسات والمشتريات الحكومية واللوائح المنبثقة عنه أو اللائحة المعتمدة لدى المستفيد المحلي-في حال كان المستفيد المحلي غير مُلزم بتطبيق أحكام النظام- فيما يخص المشتريات للبنود ضمن مشاريع المشاركة الاقتصادية.



التنفيذ
والمتابعة



06

المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



مرحلة إعداد للمنافسة



مرحلة تقييم العروض



مرحلة الترسية وتوقيع العقد



مرحلة التنفيذ والمتابعة



عند الانتهاء من المشروع



المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



عند الانتهاء من المشروع



مرحلة التنفيذ والمتابعة



مرحلة الترشيح وتوقيع العقد



مرحلة تقييم العروض

مرحلة إعداد للمنافسة



دراسة المنافسة

« دور الجهة الحكومية:

- تزويد الهيئة بالمنافسة لدراسة إمكانية تطبيق سياسة المشاركة الاقتصادية على المنافسة
- دور الهيئة:
- دراسة المنافسة وتزويد الجهة الحكومية بإمكانية تطبيق سياسة المشاركة الاقتصادية ليتم تضمين وإضافة المرفقات

أعلى من الحد الأدنى

« دور الجهة الحكومية:

- تضمين متطلبات المشاركة الاقتصادية.
- إرفاق سياسة المشاركة الاقتصادية.
- إرفاق التعهد.

« دور الهيئة:

- إقامة ورشة عمل - عند الحاجة - للجهات الحكومية.
- الرد على الاستفسارات.
- مشاركة رابط صفحة المشاركة الاقتصادية في الموقع الرسمي للهيئة.

أقل من الحد الأدنى

- « القيمة التقديرية للمنافسة أقل من الحد الأدنى (100) مليون ريال.



المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية

مرحلة إعداد للمنافسة



مرحلة تقييم العروض

قيمة الواردات الأجنبية تساوي أو تتجاوز 100 مليون /

« تستلم الجهة من مقدم العطاء:

- عرض المشاركة الاقتصادية
- نموذج التعهد موقع ومختوم في نفس وقت تقديم العرض الخاص بالعقد الرئيس بظرف مستقل.

قيمة الواردات الأجنبية أقل من 100 مليون /
قيمة الواردات غير واضحة

« تستلم الجهة من مقدم العطاء:

- التعهد موقع ومختوم.

« الترسية المبدئية:

- يتم اشعار الهيئة بالترسية المبدئية



مرحلة الترسية وتوقيع العقد



مرحلة التنفيذ والمتابعة



عند الانتهاء من المشروع



المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



مرحلة إعداد للمنافسة



مرحلة تقييم العروض



مرحلة الترسية وتوقيع العقد

مرحلة الترسية:

- « يتم تزويد الهيئة ببيانات التواصل وعرض المشاركة الاقتصادية ونموذج التعهد وجدول الأسعار والكميات للمتعهد الذي تمت الترسية عليه وقرار الترسية ليتم التواصل معه من قبل الهيئة .
- « يتم الطلب من المتعهد تحديد قيمة الواردات بناء على دولة المصدر والشركات التي سوف يتم التوريد منها.

مرحلة توقيع العقد:

- « يتم تقديم تقرير سنوي عن قيمة الواردات خلال مرحلة تنفيذ العقد الرئيس.
- « اشعار الهيئة في حال زيادة او نقص قيمة العقد عند التعاقد



مرحلة التنفيذ والمتابعة



عند الانتهاء من المشروع



المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



مرحلة إعداد للمنافسة



مرحلة تقييم العروض



مرحلة الترسية وتوقيع العقد

قيمة الواردات الأجنبية تساوي أو تتجاوز 100 مليون \$

« تخاطر الجهة الهيئة لتقوم الهيئة بالتالي:

- دراسة عرض المشاركة الاقتصادية المقدم من قبل المتعهد واعتماده.
- تستلم الهيئة من المتعهد ضمان التنفيذ (البنكي) قبل أو مع توقيع العقد الرئيس بما يعادل (15%) من قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية.

« بعد الانتهاء مما سبق:

- تخاطر الهيئة الجهة لتوقيع العقد الرئيس مع المتعهد.

قيمة الواردات الأجنبية أقل من 100 مليون /
قيمة الواردات غير واضحة

« في حال عدم وضوح قيمة الواردات من سلع وخدمات يكتفي بالضمان النهائي

للعقد الرئيس ولا يتم الافراج عنه إلا بعد موافقة الهيئة.

« يتم تقديم تقرير سنوي عن قيمة الواردات خلال مرحلة تنفيذ العقد الرئيس.

« اشعار الهيئة في حال زيادة او نقص قيمة العقد عند التعاقد

« تقوم الجهة بتوقيع العقد الرئيس مباشرة.



مرحلة التنفيذ والمتابعة



عند الانتهاء من المشروع



المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



مرحلة إعداد للمنافسة

مرحلة تقييم العروض

مرحلة الترسية وتوقيع العقد



مرحلة التنفيذ والمتابعة

قيمة الواردات الأجنبية تساوي أو تتجاوز 100 مليون ٲ

- « يتم التنسيق بين الهيئة والجهة الحكومية لتسليم متطلبات المشاركة الاقتصادية.
- « يتم تقديم تقرير سنوي عن قيمة الواردات خلال مرحلة تنفيذ العقد الرئيس.
- « يتم اشعار الهيئة في حال زيادة او نقص قيمة العقد عند التعاقد

قيمة الواردات الأجنبية أقل من 100 مليون / قيمة الواردات غير واضحة

- « تلتزم الجهة الحكومية بإخطار الهيئة. في حال تجاوزت القيمة فعلياً 100 مليون ريال، يتم تطبيق السياسة بأثر لاحق على المتعهد، ويلتزم بتقديم العرض حينها، وعند الترسية يتم تحديد قيمة الواردات الفعلية حسب جدول الاسعار المقدم من قبل المتعهد.
- « في حال زيادة أو تخفيض قيمة العقد الرئيس سيتم تعديل قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية لتعكس هذه الزيادة أو التخفيض، وعلى الجهة الحكومية والمتعهد إخطار الهيئة بأي تعديل على عقد المشتريات الحكومية قد يكون مؤثراً على قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية.

عند الانتهاء من المشروع





المشاركة الاقتصادية في سياق عملية المشتريات الحكومية



مرحلة إعداد للمنافسة



مرحلة تقييم العروض



مرحلة الترسية وتوقيع العقد



مرحلة التنفيذ والمتابعة



عند الانتهاء من المشروع

قيمة الواردات الأجنبية تساوي أو تتجاوز 100 مليون ٩

« - يتم اخطار الهيئة من قبل الجهة ليتم تحديد قيمة الواردات النهائية مع التعاقد وعدم انتهاء التعاقد حتى يتم استيفاء متطلبات المشاركة الاقتصادية.



07

المثال التطبيقي



مثال على المشاركة الاقتصادية



طرحت جهة حكومية مشروع توفير أجهزة طبية وبقيمة تقديرية 150 مليون ريال سعودي.

بيانات المتنافسين

عرض المتنافس	
قيمة بنود المنافسة	منتجات محلية
	منتجات مستوردة
انطباق سياسة المشاركة الاقتصادية	
نموذج التعهد (موقع ومختوم)	
سبب انطباق السياسة	
قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية (قيمة الواردات الخارجية * 35%)	

المتنافس الأول	المتنافس الثاني	المتنافس الثالث
150 مليون	135 مليون	130 مليون
150 مليون	50 مليون	30 مليون
لا يوجد	85 مليون	100 مليون
✗	✗	✓
✓	✓	✓
الواردات الخارجية أقل من 100 مليون ريال	الواردات الخارجية أقل من 100 مليون ريال	تجاوز الواردات الخارجية 100 مليون ريال
-	-	100 مليون * 35% = 35 مليون ريال

تم ترسية المشروع على المتنافس الثالث من قبل الجهة الحكومية وقدم المتنافس الثالث متطلبات المشاركة الاقتصادية



مثال على المشاركة الاقتصادية



يمكن للمتعهد المحتمل ان يقدم مشروع واحد او اكثر من مشروع المشاركة الاقتصادية وتقديم المستندات ذات الصلة وفق للمثال التالي:

أنشطة المشاركة الاقتصادية للمنافس (3)

رقم المشروع	النشاط الرئيسي	النشاط الفرعي	وصف المشروع	المبلغ	المضاعف	رصيد المشاركة الاقتصادية	مدة المشروع
1	نشاط الاستثمار	الاستثمار الذي قدمه المتعهد	تأسيس شركة مشتركة بين الشركة العالمية وشركة محلية في مجال المستلزمات الطبية (Joint Venture).	10 مليون	1	10 مليون	سنتين
2	نشاط التوطين	الآلات والمعدات والأجهزة التي يمنحها المتعهد إلى المستفيد المحلي لتوطين الصناعة أو الخدمات	توطين صناعة أجهزة غسيل الكلى، بما في ذلك وحدة تنقية الدم، وخزان السوائل، ومضخة الدم، وأجهزة المراقبة، والأجزاء الأساسية الأخرى.	8 مليون	2	16 مليون	5 سنوات
3	نشاط البحث والتطوير	النفقات التشغيلية لإجراء الأنشطة البحثية والتطويرية	القيام بنشر ورقة بحثية حول المراقبة الحية لمستويات الجلوكوز في الدم لدى مرضى السكري بالتعاون مع الجامعات المحلية.	2 مليون	3	6 مليون	6 أشهر
4	نشاط تنمية الصادرات	تصدير المنتجات أو الخدمات المحلية	شراء بلاستيك طبي من مصنعين محليين وتصديره خارجياً للولايات المتحدة الأمريكية لاستخدامه في تصنيع مضخات الأنسولين.	1 مليون	3	3 مليون	5 سنوات



مثال على المشاركة الاقتصادية



يمكن للمتعهد المحتمل ان يقدم مشروع واحد او اكثر من مشروع المشاركة الاقتصادية وتقديم المستندات ذات الصلة وفق للمثال التالي:

أنشطة المشاركة الاقتصادية للمنافس (3)

رقم المشروع	النشاط الرئيسي	النشاط الفرعي	وصف المشروع	المبلغ	المضاعف	رصيد المشاركة الاقتصادية	مدة المشروع
5	نقل التقنية	المساعدة الفنية المحلية لاستخدام التقنية المنقولة	تجهيز مراكز السرطان في المملكة العربية السعودية بأحدث الأجهزة الطبية المتقدمة.	2 مليون	2	4 مليون	5 سنوات
	المجموع	-	-	23 مليون	-	39 مليون	-
فائض رصيد المشاركة الاقتصادية = إجمالي رصيد المشاركة الاقتصادية - قيمة الالتزام 39 مليون - 35 مليون = 4 مليون ريال سعودي. يتم استخدام الفائض الرصيد في منافسات مستقبلية خلال 5 سنوات بشرط موافقة الهيئة المسبقة.							
	ضمان التنفيذ	ضمان التنفيذ = قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية * 15% 35 مليون * 15% = 5,250,000 مليون. *قيمة التزامات المشاركة الاقتصادية لا تتضمن فائض رصيد المشاركة الاقتصادية					5,250,000



مثال على المشاركة الاقتصادية

متطلبات المشاركة الاقتصادية للمتنافسين

المتنافس	مرحلة التقديم للمنافسة	مرحلة الترسية	مرحلة توقيع العقد	مرحلة التنفيذ والمتابعة
المتنافس (1)	تقديم التعهد موقع ومختوم	لا يوجد	لم يتم الترسية	-
المتنافس (2)	تقديم التعهد موقع ومختوم	لا يوجد	لم يتم الترسية	-
المتنافس (3)	■ التعهد موقع ومختوم. ■ تحديد قيمة الالتزام ■ المشاركة الاقتصادية ■ الأنشطة الاقتصادية ■ المؤهلة المقترحة ■ عرض المشاركة الاقتصادية المبدئي.	■ مشاركة جدول الكميات والاسعار المقدمة من المتعهد الفائزة بالمنافسة. ■ بناء عرض المشاركة الاقتصادية النهائي.	■ توقيع عقد المشاركة الاقتصادية. ■ تقديم ضمان التنفيذ. ■ بعد ذلك توقيع العقد الرئيسي.	■ تقديم الخطة الزمنية والمالية التفصيلية للمشروع. ■ تعيين ممثلي المستوى التنفيذي والاشرافي. ■ تقديم التقارير الدورية. ■ تقديم مطالبات رصيد المشاركة الاقتصادية بعد انجاز كل مرحلة رئيسية. ■ في ختام المشروع يلتزم بتقديم البيان النهائي.

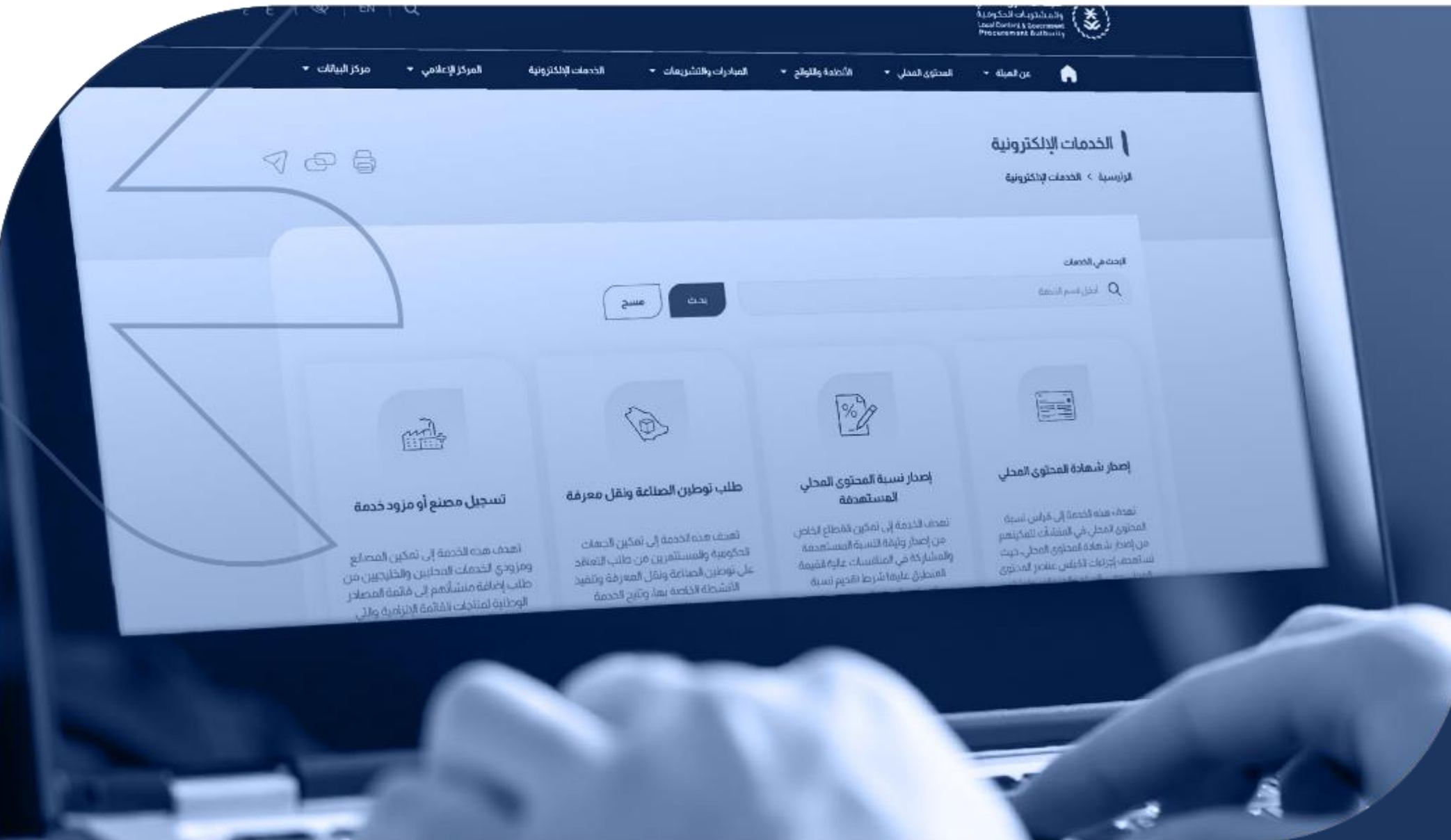


08

الروابط ذات الصلة



روابط ذات صلة



للوصول إلى نماذج التقارير الدورية والنهائية.



للوصول إلى الأدلة الارشادية.



للوصول الى المادة التدريبية



09

الملاحق



2. مبادئ توجيهية عامة

- هناك خمسة جوانب رئيسية يجب أخذها في الاعتبار قبل ملء النماذج:
- نبذة عن المشروع، إعطاء وصف واضح عن كل مشروع مقترح والأهداف المتوقعة تحقيقها.
 - الفعالية، وصف التأثير المتوقع عند تنفيذ المشروع.
 - الشروط: وصف عن الشروط والاحتياجات الأساسية لنجاح المشروع.
 - فترة التنفيذ، وصف مدة كل مرحلة
 - طريقة التنفيذ، وصف تفصيلي لطريقة تنفيذ المشروع والجهات المشاركة

3. معلومات عن المشروع

يجب على المتعهدين المحتملين توفير جدول خاص عن كل مشروع مقترح.

الجهة المحبة المشاركة في المشروع

•	النشاط	الوصف التفصيلي للنشاط	القيمة الملوحة لحقيقتها	المضاعف	رصيد المشاركة الاقتصادية المقترح

رقم العطاء،

الجهة المسؤولة عن العطاء،

اسم وتوقيع الجهة المسؤولة عن عرض المشاركة الاقتصادية،

4.2. نموذج عرض المشاركة الاقتصادية

1. نظرة عامة

يتم توفير نموذج عرض مشروع المشاركة الاقتصادية لمقدمي العروض لعرض آليات المشاركة الاقتصادية المختلفة التي سيتم تضمينها في عرض المشاركة الاقتصادية الخاص بهم: نقل التقنية، نقل المعرفة، الاستثمار، تنمية الصادرات، البحث والتطوير، توطيد الصناعات أو الخدمات، التعاقد من الباطن. كما يمكن للمتعهدين المحتملين أن يعرض مشروعاً واحداً أو أكثر من مشاريع المشاركة الاقتصادية التي تتضمن آليات مختلفة عن طريق ملء الجداول ذات الصلة في هذا المستند وتقديم المستندات ذات الصلة الواردة في الدليل الإرشادي لكل تقنيات المشاركة الاقتصادية.

يجب أن يعرض هذا الجدول إجمالي قيمة الرصيد لمشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة.

مشروع المشاركة الاقتصادية	عدد المشاريع المقترحة	رصيد مشاريع المشاركة الاقتصادية المقترحة
نقل التقنية		
نقل المعرفة		
الاستثمار		
تنمية الصادرات		
البحث والتطوير		
التوطين		
التعاقد من الباطن		
إجمالي المشاريع المقترحة		



نقل التقنية

الأنشطة المؤهلة

الوثائق والكتيبات الفنية متضمنة الرسومات الفنية المرتبطة مباشرة بالتقنية المنقولة إلى المستفيدين المحليين.

تدريب المستفيدين المحليين المرتبطين مباشرة باستخدام التقنية المنقولة.

المساعدة الفنية المحلية لاستخدام التقنية المنقولة.

منح آلات أو معدات أو أجهزة معينة ضرورية لاستخدام التقنية، وغير متوفرة في المملكة.

نقل الخبرة الفنية، بما في ذلك تدريب المستفيد المحلي بالعمل معهم جنبًا إلى جنب لدى المستفيد، أو إعارتهم إلى مالك التقنية ليكونوا قادرين على استيعاب التقنية واستخدامها باستقلالية في المستقبل.

تجهيز التقنية لاستخدام المستفيد المحلي لها.



طريقة الحساب

تكلفة الوثائق والكتيبات المنقولة على حساب المتعهد لإتمام الإجراء. ويجب أن يكون هذا النشاط جزءًا من عرض نقل التقنية الذي يقدمه المتعهد.

النفقات التي يتحملها المتعهد لتغطية تكلفة التدريب، باستثناء أي نفقات متعلقة بالسفر أو البديل اليومي للمتدربين التي يجب أن يتحملها المستفيد المحلي.

النفقات التي يتحملها المتعهد لتغطية المساعدات المحلية أو الدعم التقني الذي يقدمه المتعهد للمستفيد المحلي في المملكة.

تكلفة الآلات أو المعدات أو الأجهزة، وأي نفقات أخرى يتحملها المتعهد لنقلها وتسليمها إلى المستفيد المحلي.

النفقات التي يتحملها المتعهد لنقل التقنية بالسماح للمستفيد المحلي بالعمل مع المتعهد من خلال التدريب بالملازمة.

تكلفة التجهيز للمتعهد؛ لتوفير إمكانية استخدام المستفيدين المحليين التقنية.

قيمة المضاعف

0.5

2

1

2

2

2



نقل التقنية

قيمة المضاعف

3

إيرادات الصادرات الإضافية التي يولدها المستفيد المحلي، والمرتبطة مباشرة بالتقنية المنقولة الناتجة عن جهود المتعهد المباشرة أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية.

3

التكاليف الإضافية التي يدفعها المتعهد لتعديل التقنية لتناسب مع متطلبات المستفيدين المحليين.

طريقة الحساب



الأنشطة المؤهلة

مبيعات التصدير الناتجة عن التقنية المنقولة.

البحث والتطوير اللازم لتعديل التقنية لتكون متوافقة مع المستفيد المحلي.



نقل المعرفة

قيمة المضاعف

طريقة الحساب

الأنشطة المؤهلة

0.5

قيمة الوثائق والكتيبات المنقولة وفقًا للتكلفة العادلة على المتعهد لاستكمال الإجراء.



الوثائق والكتيبات الفنية متضمنة الرسومات الفنية للمهارات أو المعارف المحددة المنقولة إلى المستفيد المحلي.

2

النفقات التي يتحملها المتعهد لاستكمال النشاط، باستثناء أي نفقات متعلقة بالسفر أو البدل اليومي للمتدربين التي يجب أن يتحملها المستفيد المحلي.



تدريب المستفيد المحلي خارج المملكة.

1

النفقات التي يتحملها المتعهد لتنظيم الدورات التدريبية في المملكة، باستثناء أي تعويضات تدفع للمتدربين.



تدريب المستفيد المحلي في المملكة.

2

النفقات التي يتحملها المتعهد لنقل التقنية بالسماح للمستفيد المحلي العمل جنبًا إلى جنب من خلال التدريب بالملازمة والممارسة.



نقل الخبرة الفنية، بما فيها تدريب المستفيد المحلي بالملازمة لتطبيق المهارات في نفس مجال العمل.



تنمية الصادرات

قيمة المضاعف

طريقة الحساب

الأنشطة المؤهلة

3

إيرادات الصادرات الناتجة للمستفيدين المحليين أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية المرتبطة مباشرة بمشروع المشاركة الاقتصادية وبجهود المتعهد.

3

التكلفة التي وُفِّرت بواسطة المستفيدين المحليين بسبب دعم المتعهد لهم من خلال تحقيق اقتصادية Economies of Scale أثناء فترة المشاركة الاقتصادية.

0.5

النفقات التي يتحملها المتعهد لتسويق المنتجات المحلية في أسواق جديدة من خلال المعارض أو الحملات التسويقية في الدول التي لم يُبَّع فيها المنتج المسوق له مطلقاً، أو سُوق له سابقاً أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية.



تصدير المنتجات أو الخدمات المحلية.



زيادة القدرة التنافسية للمستفيدين المحليين بزيادة ربحية المنتجات المحلية التي يمكن أن تحسن وضع المستفيدين المحليين في الأسواق العالمية.



الأدوات والأنشطة المستخدمة للخدمة للتسويق للمنتجات المحلية في الأسواق العالمية.



الاستثمار

قيمة المضاعف

1

حجم الاستثمار الذي قام به المتعهد متضمناً الاستثمار المبدئي، وأي استثمار إضافي للتوسع أو التحسينات الإضافية التي قام بها المتعهد أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية.

3

إيرادات الاستثمار الجديد على الصعيد الدولي أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية المرتبطة مباشرة بمشروع المشاركة الاقتصادية وبجهود المتعهد ويستثنى من قيمة الإيرادات، أي إيرادات خاصة بالمتعهد.

طريقة الحساب



الأنشطة المؤهلة

الاستثمار الذي قدمه المتعهد.

مبيعات التصدير المرتبطة مباشرة بالاستثمار المقدم من المستفيد المحلي.



البحث والتطوير

قيمة المضاعف

3

أي نفقات رأسمالية ليقوم المتعهد بأنشطة البحث والتطوير متضمنة على سبيل المثال تكلفة المصنع والمعدات المشتراة، وتوسيع المباني وتحسينها، والأجهزة والمركبات أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية.

3

أي نفقات تشغيلية يتحملها المتعهد لإجراء الأنشطة البحثية والتطويرية متضمنة على سبيل المثال الإيجار والرواتب والمساهمات والاشتراكات، وما إلى ذلك.

طريقة الحساب



الأنشطة المؤهلة

النفقات الرأسمالية لإجراء الأنشطة البحثية والتطويرية.

النفقات التشغيلية لإجراء الأنشطة البحثية والتطويرية.



توطين الصناعة أو الخدمات

الأنشطة المؤهلة

طريقة الحساب

قيمة المضاعف

قيمة الوثائق والكتيبات المنقولة وفقاً للتكلفة العادلة على المتعهد لاستكمال الإجراء.

0.5

النفقات التي يتحملها المتعهد لتدريب موظفي المستفيد المحلي باستثناء أي نفقات متعلقة بالسفر أو البدل اليومي للمتدربين التي يجب أن يتحملها المستفيد المحلي.

2

النفقات التي يتحملها المتعهد لتقديم الدعم الفني المتواصل للمستفيد المحلي؛ لضمان نجاح توطين الصناعة أو الخدمات.

1

النفقات التي يتكبدها المتعهد على الآلات والمعدات والأجهزة التي يمنحها إلى المستفيد المحلي لاستكمال توطين الصناعة أو الخدمات أثناء فترة عقد المشاركة الاقتصادية.

2

النفقات التي يتحملها المتعهد لنقل التقنية بالسماح للمستفيد المحلي بالعمل مع المتعهد من خلال الملائمة والممارسة، أو انتداب موظفي المستفيدين المحليين لصاحب الخبرة الفنية لاكتساب الخبرة اللازمة في نفس مجال العمل.

2

النفقات التي يتحملها المتعهد لتنظيم برامج تطوير الأداء لتعزيز عمليات التصنيع أو خطوط الإنتاج للمستفيدين المحليين.

2



نقل الوثائق أو الكتيبات إلى المستفيدين المحليين لتوطين صناعة أو خدمات محددة.



التدريب على رأس العمل، وأنواع أخرى من التدريب لموظفي المستفيدين المحليين في دولة منشأ الخدمة التي يتم توطينها.



المساعدة الفنية في المملكة لاستكمال مشروع التوطين.



الآلات والمعدات والأجهزة التي يمنحها المتعهد إلى المستفيد المحلي لتوطين الصناعة أو الخدمات.



نقل الخبرة الفنية، بما فيها تدريب المستفيد المحلي بالملازمة لتطبيق المهارات في العمل.



سياسة الصناعة الذي يركز على تحسين قدرات المستفيد المحلي التصنيعية.



التعاقد من الباطن

قيمة المضاعف

1

النفقات التي يتحملها المتعهد للتأكد من أن المستفيد المحلي معتمد، ولديه المتطلبات اللازمة لتنفيذ الأنشطة المتعاقد عليها من الباطن.

1

الإيرادات الناتجة للمستفيد المحلي والمرتبطة بمشروع المشاركة الاقتصادية والمرتبطة مباشرة بجهود المتعهد باستثناء أي نفقات خارجية يدفعها المستفيد المحلي. ويجب أن يكون التعاقد من الباطن إضافيًا وغير مرتبط بأي مشاركة سابقة أو جارية من جانب المتعهد.

طريقة الحساب



الأنشطة المؤهلة

التعاقد من الباطن مع شركة محلية.

صافي قيمة الإيرادات الناتجة عن المستفيد المحلي بسبب التعاقد من الباطن.



شكراً لكم..

✕ LCGPA_SA in LCGPA

✉ cc@lcpa.gov.sa ☎ 19915

Lcpa.gov.sa



إخلاء مسؤولية

إخلاء مسؤولية حيال المادة التدريبية

- تم إعداد هذه المادة لأغراض تدريبية واسترشادية فقط، وتهدف إلى التعريف بآليات ومتطلبات تفضيل المحتوى المحلي والمنشآت الصغيرة والمتوسطة في الأعمال والمشتريات. ولا تُعد هذه المادة -بأي حال من الأحوال- مرجعاً قانونياً، أو رسمياً ملزماً.
- تُعد الأنظمة واللوائح والسياسات والتعليمات الصادرة عن الجهات المختصة هي المرجع الوحيد في تطبيق آليات ومتطلبات المحتوى المحلي.
- لا تتحمل الهيئة أي مسؤولية عن أي استخدام أو تفسير لمحتوى هذه المادة، ولا تعد مسؤولة عن أي ضرر أو خسائر مباشرة أو غير مباشرة لأي شخص أو جهة تتخذ أو تمتنع عن القيام بأي إجراء استناداً على محتوى هذه المادة التدريبية.
- الحالات التدريبية والأسماء والأشخاص الواردة في محتوى هذه المادة، هي معطيات افتراضية وردت لأغراض التدريب ولا تمت للواقع بصلة.
- لا تعد هذه المادة التدريبية مرجعاً لاجتياز الاختبارات المهنية ذات العلاقة.
- جميع الحقوق محفوظة لهيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية.